Kraków, 12.05.2023 r.

Raport kwartalny

Skonsolidowany raport kwartalny Grupy Kapitałowej Columbus Energy za I kwartał 2023 r.

columbus

Agenda

List do Akcjonariuszy	2
Columbus - dom i biznes | technologia | inwestycje	4
Columbus dla domu	5
Columbus dla biznesu	6
Ekspansja na nowe rynki	7
Portfel rozwijanych projektów wielkoskalowych	8
Debiut na rynku głównym GPW	9
Zarząd	10
Rada Nadzorcza	11
Akcjonariat	12
Grupa Kapitałowa	13
Skonsolidowane wyniki Grupy Kapitałowej Columbus Energy	14
Wybrane dane finansowe Grupy Kapitałowej Columbus Energy	16

List do Akcjonariuszy

Szanowni Inwestorzy,
Drodzy Akcjonariusze,

W ciągu ośmiu lat działalności Columbus grono trzech akcjonariuszy Spółki powiększyło się do prawie dziesięciu tysięcy. To wielka odpowiedzialność i motywacja do realizacji ambitnych celów, jakie przed sobą stawiamy. Columbus transformuje się w spółkę technologiczną. Spółkę, która dostarcza dziesiątkom tysięcy domów, już nie tylko na terenie Polski, rozwiązania generujące oszczędności i gwarantujące bezpieczeństwo energetyczne. Z drugiej strony budujemy portfel zielonych aktywów, fotowoltaiki i magazynów energii, które w perspektywie dekady mają przynieść wysokie i stabilne przychody oraz dużą wartość dla organizacji.

Z satysfakcją publikujemy nasz pierwszy raport okresowy jako spółka z głównego rynku GPW. Satysfakcja jest tym większa, że debiutujemy tu z dobrymi wynikami - co było sporym wyzwaniem, biorąc pod uwagę ostatni wymagający rok naszej działalności, który podsumowaliśmy w raporcie za 2022 r., a który był naznaczony konsekwencjami zmian ustawy prosumenckiej, wysokich stóp procentowych, czyli drogiego kapitału oraz ograniczeń ustawowych w cenach sprzedaży energii dla farm fotowoltaicznych. Pierwszy kwartał 2023 r. uznajemy więc za udany i traktujemy jako trampolinę do zdobywania kolejnych poziomów, jako początek nowego Columbusa. W tym okresie wydarzyło się sporo dobrego. Kontynuujemy transformację firmy w lżejszą kosztowo i efektywniejszą marżowo. Chociaż brzmi to może jak prosty i oczywisty plan, to dostosowanie się do nowej rzeczywistości branży energetycznej nie jest proste czy jednoznaczne i wymaga czasu oraz zasobów. Daleko nam jeszcze do optymalnej formy, jednak widzimy, że nasze działania i wprowadzane usprawnienia przynoszą oczekiwane efekty.

Konsekwentnie realizując przyjęte założenia, w pierwszym kwartale br. spłaciliśmy zobowiązania kredytowe wobec instytucji bankowych i dokonaliśmy wykupu wszystkich zielonych obligacji (za ponad 70,5 mln zł), dzięki czemu zredukowaliśmy nasze zadłużenie bankowe praktycznie do poziomu 4% rocznych przychodów. Zgodnie z zapowiedzią, zrealizowaliśmy też kolejną transzę sprzedaży farm fotowoltaicznych do ENGIE Zielona Energia Sp. z o.o., a następne transze planujemy w najbliższych tygodniach.

Kolejną zrealizowaną przez nas obietnicą było przeniesienie notowań Spółki na rynek regulowany GPW. W połowie marca br. KNF zatwierdziła nasz prospekt emisyjny, a 12 kwietnia zadebiutowaliśmy na głównym rynku Giełdy Papierów Wartościowych.

Wśród ważnych dokonań minionego kwartału należy wymienić rozpoczęcie działalności w Ukrainie. Za pośrednictwem utworzonej tam spółki będziemy dostarczać do ukraińskich domów nasz ekosystem: fotowoltaikę, pompy ciepła i magazyny energii. Liczymy, że popyt na rozwiązania OZE przez najbliższe lata będzie tam olbrzymi, dzięki czemu wykorzystamy nasze kompetencje do zaspokojenia energetycznych potrzeb tego rynku.

Przychody osiągnięte przez Grupę w pierwszym kwartale br. wyniosły 128,1 mln zł i nie są oczywiście tak spektakularne jak w analogicznym okresie roku 2022 (223,7 mln zł), który zapisał się jako złota era w historii polskiej fotowoltaiki, jednak pokazują, że branża fotowoltaiki domowej, po perturbacjach ustawowych, nadal może być długoterminowym, stabilnym źródłem obrotów. W strukturze przychodów Grupy widać natomiast wyraźny udział sprzedaży realizowanej w Republice Czeskiej. Spółka Columbus Energy a.s. wygenerowała w tym okresie blisko 23 mln zł w ramach podstawowej działalności operacyjnej, a to dopiero drugi kwartał sprzedaży prowadzonej na tym rynku. Bardzo istotną zmianę w strukturze naszych przychodów stanowi też segment magazynów energii. Przychody ze sprzedaży w tym segmencie wzrosły aż dwunastokrotnie rok do roku (z 1,4 mln zł w 2022 r. do 16,5 mln zł w 2023 r.), i zapewne będzie to kolejny produkt po pompach ciepła, którego sprzedaż stanie się znacząca w kolejnych kwartałach i latach.

Trzeba też zwrócić uwagę, że na Grupę Columbus należy już patrzeć nie tylko przez pryzmat działalności podstawowej, ale również naszych inwestycji w zielone aktywa, tj. farmy fotowoltaiczne czy dewelopment projektów magazynów energii, oraz technologie perowskitów, czyli Saule Technologies. Minie sporo czasu zanim większość tych inwestycji zacznie nam dawać satysfakcję odzwierciedloną w wyniku finansowym, jednak perspektywa rozwoju tych projektów zapewnia Grupie ogromny potencjał na wzrosty.

Kontynuacja na następnej stronie

Obecnie Zarząd i Rada Dyrektorów Columbus skupia się na kilku kluczowych obszarach:

- optymalizacja kosztów i zwiększenie efektywności biznesu podstawowego, zarówno w Polsce, jak i w Republice Czeskiej;
- uruchomienie działalności i osiąganie przychodów na nowych rynkach;
- wypracowanie nowych usług oraz nowych strumieni przychodów;
- sfinalizowanie sprzedaży farm do ENGIE;
- kontynuacja prac nad technologią i finansowaniem projektów BESS;
- rozwój narzędzi IT i ekosystemu;

Ufamy, że realizacja wymienionych celów w kolejnych kwartałach potwierdzi słuszność obranych przez nas kierunków, a przede wszystkim przełoży się na satysfakcjonujące wyniki. W najbliższych tygodniach ogłosimy też nową strategię Grupy, gdzie przybliżymy szczegóły naszego modelu biznesowego i plany rozwoju na kolejne lata. A ponieważ Columbus ma w zwyczaju zaskakiwać rynek, więc i tym razem nie zabraknie niespodzianek. Dlatego już teraz zachęcamy do uważnego śledzenia naszych komunikatów oraz aktywności.

Zarząd Columbus Energy,

Dawid Zieliński - Prezes

Michał Gondek - Wiceprezes

Dariusz Kowalczyk-Tomerski - Wiceprezes

Columbus

dom i biznes

technologia

inwestycje

66 327

zamontowanych instalacji w Polsce o łącznej **mocy 447 MW.**

Fotowoltaika, pompy ciepła, magazyny energii, ładowarki EV dla domu i biznesu.

844 MW

magazynów energii w portfelu inwestycyjnym.

W tym **398 MW** z warunkami przyłączenia i wygraną aukcją mocy.

1 807 MW

farm fotowoltaicznych w portfelu inwestycyjnym. W tym **348 MW po uzyskaniu warunków przyłączeniowych,** ready-to-build lub w trakcie budowy.

Columbus Cloud

tworzymy ekosystem IT umożliwiający inteligentne zarządzanie energią i komunikujący wszystkie rozwiązania OZE w domu.

dla domu

Mimo trwającego sezonu grzewczego oraz oczekiwania części właścicieli domów jednorodzinnych na uruchomienie nowej edycji programu Mój Prąd, Columbus zakończył kwartał, generując przychód z tego segmentu na poziomie **104 mln zł.**

Wprowadzenie na rynek **własnej marki pomp ciepła Columbus Pro z unikatową na rynku Gwarancją Totalną** obejmującą nie tylko jednostkę zewnętrzną, ale i całą instalację grzewczą.

8,5 MW

zamontowanych domowych instalacji fotowoltaicznych w I kwartale 2023 r.

1,6 MW

zamontowanych pomp ciepła w I kwartale 2023 r.

6 mln zł przychodów ze sprzedaży.

3 MWh

zamontowanych magazynów energii w I kwartale 2023 r.

16 mln zł przychodów ze sprzedaży.

dla biznesu

Dotacje dla budynków wielorodzinnych

Spółdzielnie i wspólnoty mieszkaniowe zainteresowane wsparciem finansowym na inwestycję w fotowoltaikę od 1 lutego 2023 r. mogą ubiegać się o dotacje do 50% wartości instalacji. Budżet programu wyniesie około 100 mln euro.

Energia dla wsi

W styczniu br. rząd ogłosił start nowego programu “Energia dla wsi”. Celem jest wsparcie rolników w inwestycji w odnawialne źródła energii oraz magazyny energii. Budżet programu ma wynieść 1 mld zł, a okres jego realizacji to lata 2022-2030.

4 MW

zamontowanych instalacji fotowoltaicznych w segmencie biznesu w I kwartale 2023 r.

5 MW

zakontraktowanych instalacji fotowoltaicznych w segmencie biznesu w I kwartale 2023 r.

ekspansja na nowe rynki

Czechy

Po rozpoczęciu działalności w Republice Czeskiej w II połowie 2022 r. Columbus planuje kontynuować ekspansję zagraniczną w bieżącym roku. W kwietniu spółka ogłosiła wejście na rynek w Ukrainie. Columbus wraz z ukraińskim partnerem, będzie projektował, dostarczał i montował produkty ze swojej oferty - fotowoltaikę, pompy ciepła i magazyny energii.

Ukraina

„W Ukrainie realizowane będzie wiele przetargów i międzynarodowych zleceń, związanych z odbudową po wojnie. Jako członek United Nations Global Compact przyglądamy się temu, jak świat przygotowuje się na czas "po wojnie". Chcemy być pierwsi i działać tak jak w Czechach, gdzie w niecałe pół roku udało nam się zaimplementować powtarzalny i skalowalny model biznesowy."

komentuje Dawid Zieliński

portfel rozwijanych projektów wielkoskalowych

assets

stan na 12.05.2023

	Przed uzyskaniem warunków przyłączenia do sieci	Po uzyskaniu warunków przyłączenia do sieci	W trakcie budowy	W elektryfikacji lub eksploatacji
Farmy fotowoltaiczne				
Zakupione lub rozwijane samodzielnie przez Columbus	871 MW	288 MW	50 MW	48,5 MW
Zgodnie z zawartymi umowami z deweloperami	538 MW	10 MW		
Magazyny energii				
Zakupione lub rozwijane samodzielnie przez Columbus		398 MW		
Zgodnie z zawartymi umowami z deweloperami	446 MW			
	1 855 MW	795 MW	Łącznie 2 650 MW	

debiut na rynku głównym GPW

Columbus stał się szóstym podmiotem z sektora energii odnawialnej notowanym na głównym parkiecie GPW. Spółka od 2016 r. była notowana na rynku alternatywnym NewConnect, przejście na parkiet główny GPW to kolejny krok milowy w rozwoju Spółki.

Transformacja energetyczna to wielkie wyzwania inwestycyjne w obszarze gospodarki, infrastruktury, przedsiębiorstw oraz gospodarstw indywidualnych, szacowane na miliardy euro w najbliższych dekadach. Jej istotnym elementem jest energia pozyskiwana ze słońca, wykorzystywana zarówno przez gospodarstwa domowe, jak i biznes. Udział Columbus w tym procesie, za sprawą posiadanego know-how i doświadczenia, przybliża realizację ambitnych celów klimatycznych.

„Spółka po debiucie na głównym parkiecie GPW ma trzy strategiczne cele: pierwszy – to kontynuować inwestycje w farmy fotowoltaiczne i budować magazyny energii, drugim jest ekspansja poza granicami Polski. Trzecie i najważniejsze dla inwestorów giełdowych – to polepszać, poprawiać i "dowozić" coraz lepsze wyniki..."

komentuje Dawid Zieliński.

Zarząd

stan na dzień publikacji raportu

Dariusz Kowalczyk-Tomerski

Wiceprezes Zarządu

Posiada 20-letnie doświadczenie w branży IT, ze specjalizacją w zakresie cyberbezpieczeństwa. Przez ostatnie 12 lat był prezesem TP Teltech LTD (Orange Polska), gdzie odpowiadał m.in. za strategię oraz rozwój sprzedaży i nowych rynków. W latach 2009-11 był pełnomocnikiem Zarządu w Urzędzie Marszałkowskim Województwa Małopolskiego ds. wdrażania Regionalnej Strategii Innowacji, a w okresie 2006-08 zajmował stanowisko dyrektora Departamentu w Pionie Rynku Biznesowego Telekomunikacji Polskiej S.A.

Dawid Zieliński

Prezes Zarządu

Założyciel i prezes Columbus Energy. Przedsiębiorcą jest od 2009 r. W ciągu 9 lat działalności Columbus Energy przeprowadził transformację ze start-upu do dojrzałej organizacji. Ceniony ekspert w branży nowoczesnej energetyki, zwycięzca prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku 2020 w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność. Żyje w zgodzie z wartościami, które stanowią też DNA Columbus: tempo, talent, troska, technologia. Jego misją jest neutralizacja śladu węglowego, realizuje ją m.in. poprzez Fundację Carbon Footprint, której jest fundatorem. Absolwent Akademii Górniczo-Hutniczej (mgr. inż.), Politechniki Krakowskiej (MBA) oraz Georgetown University (GLS).

Michał Gondek

Wiceprezes Zarządu

Od początku swojej ścieżki zawodowej jest związany z energetyką odnawialną. Do Grupy Columbus dołączył w 2013 r., w ostatnich latach pełniąc funkcję dyrektora obszernego Pionu Techniczno-Inwestycyjnego. Był odpowiedzialny m.in. za realizację inwestycji, rozwój produktów oraz wprowadzanie nowych technologii w Grupie. Od lipca2022 r. jest Prezesem Zarządu spółki Columbus Energy a.s., działającej w Republice Czeskiej. Jest absolwentem Akademii Górniczo-Hutniczej na Wydziale Energetyki i Paliw. Ukończył także studia podyplomowe Executive MBA.

Ewa Kochana

Prokurent, Dyrektor Finansowy

Posiada ponad 20-letnie doświadczenie w zarządzaniu obszarami księgowości, kontrolingu oraz finansowania, zarówno w spółkach z polskim kapitałem, jak i w organizacjach międzynarodowych. Swoje kompetencje rozwijała pracując w branżach energetycznej, wydobywczej oraz marketingowej, w takich firmach jak: Mid Ocean Group B.V., Lynka sp. z o.o., Elektrownia Skawina S.A., CEZ Poland sp. z o.o, Tarmac Heavy Building materials Ltd. Z Columbus jest związana od połowy 2021 r., odpowiadając za obszary finansów i księgowości całej Grupy Kapitałowej.

Rada Nadzorcza

stan na dzień publikacji raportu

Paweł Urbański

Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Członek Komitetu Audytu

Krzysztof Zawadzki

Przewodniczący Komitetu Audytu

Wojciech Wolny

Członek Komitetu Audytu

Łukasz Kaleta

Sekretarz Rady Nadzorczej

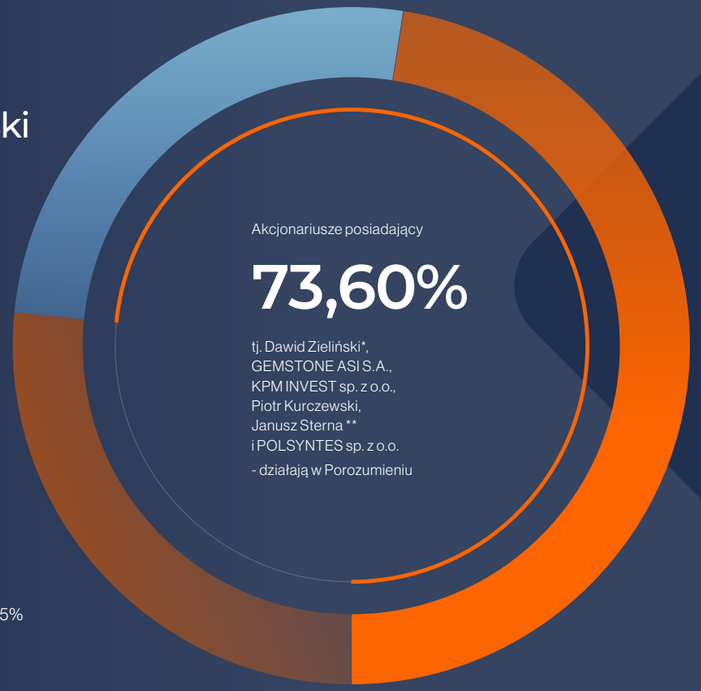
Marcin Dobraszkiewicz

Michał Bochowicz

akcjonariat

stan na dzień publikacji raportu

Piotr Kurczewski
20,11%



Dawid Zieliński*
49,93%

Inni akcjonariusze posiadający mniej niż 5%
29,96%

*bezpośrednio i pośrednio poprzez GEMSTONE ASI S.A. i KPM INVEST sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio poprzez POLSYNTES sp. z o.o.

Grupa Columbus

Grupa Kapitałowa.

124 spółki w Grupie Kapitałowej Columbus Energy

finanse

kredyty, pożyczki, leasingi
100% udziału

obrót

sprzedaż energii
100% udziału

columbus ELITE

zielona franczyza
70% udziału

SAULE TECHNOLOGIES

perowskity
20,85% udziału

VOTUM ENERGY

Votum Energy
partnerska sieć sprzedaży
55% udziału Columbus Elite

Columbus **Czechy**
52% udziału

Columbus **Ukraina**
60% udziału

assets

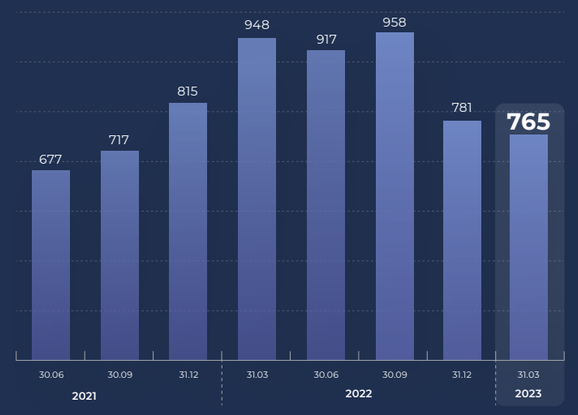
111 spółek celowych

dedykowanych farmom i wielkoskalowym magazynom energii

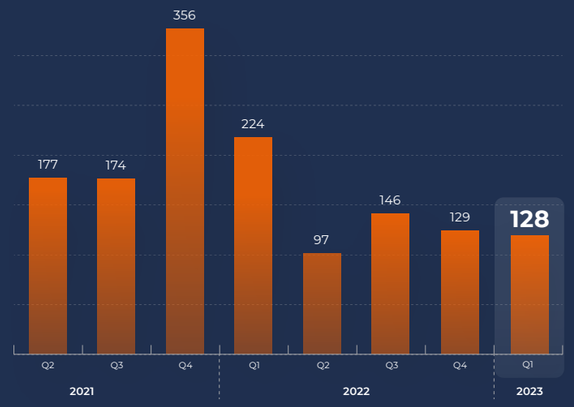
Skonsolidowane wyniki

Grupy Kapitałowej Columbus Energy

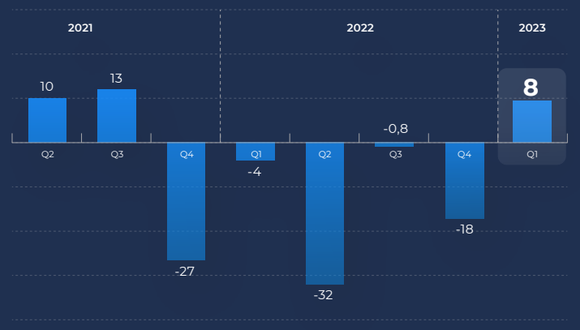
Aktywa
[mln zł]



Przychody ogółem
[mln zł]

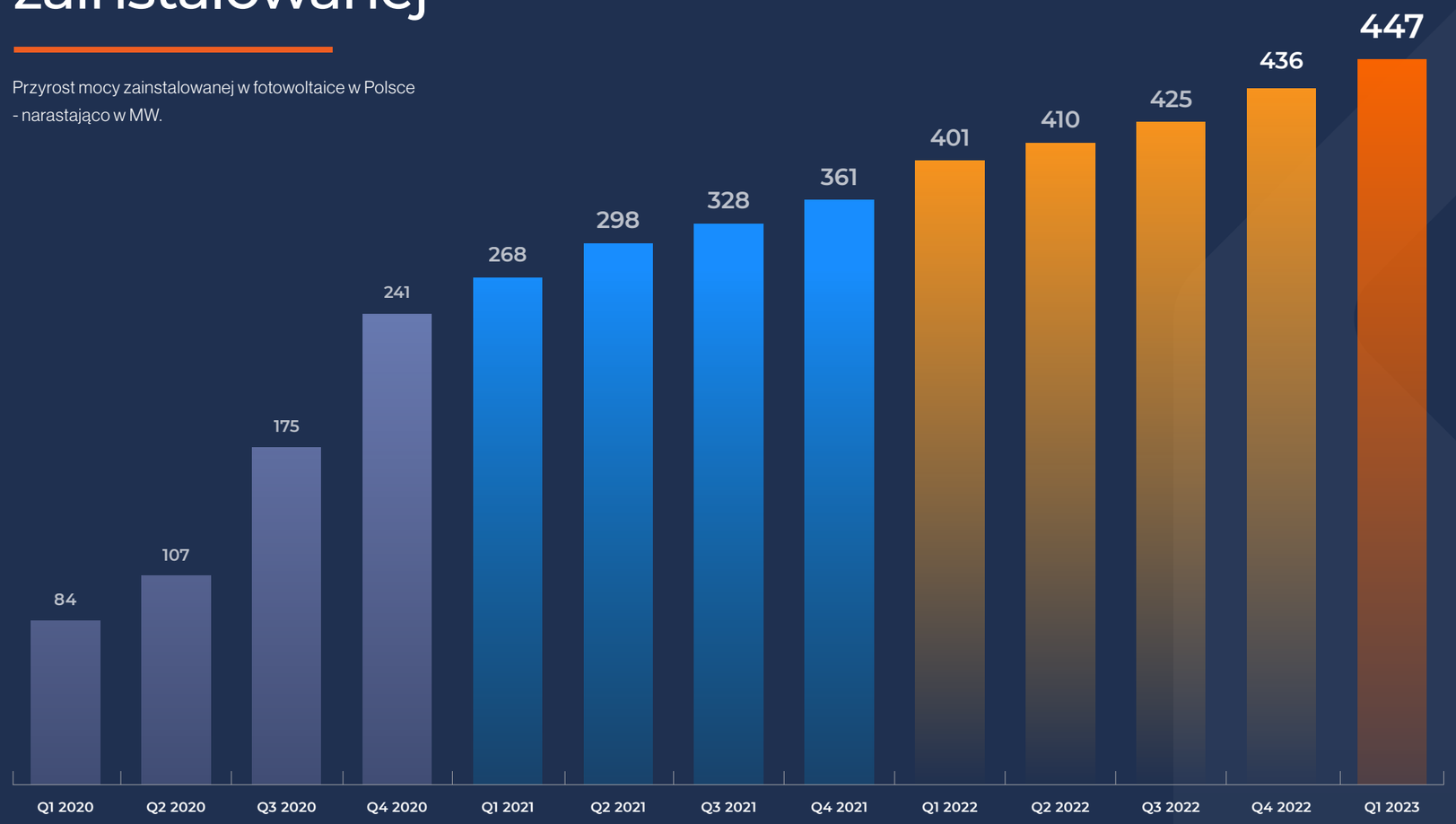


EBITDA
[mln zł]



przyrost mocy zainstalowanej

Przyrost mocy zainstalowanej w fotowoltaice w Polsce - narastająco w MW.



Wybrane skonsolidowane dane finansowe

	PLN		EUR	
Pozycje z rachunku zysków i strat, całkowitych dochodów	**Q1 2022**	**Q1 2023**	**Q1 2022**	**Q1 2023**
Przychody ogółem	223 721	128 101	48 141	27 253
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-7 973	11 842	-1 716	2 519
Amortyzacja	3 958	-3 623	852	-771
EBITDA	-4 015	8 219	-864	1 749
Zysk (strata) brutto	-14 425	1 149	-3 104	244
podatek dochodowy	-610	867	-131	184
Zysk (strata) netto	-13 813	282	-2 972	60

Powyższe dane finansowe za I kwartał 2023 i 2022 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów - według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 31.03.2023 r. - 4,6755 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2022 r. – 4,6899 PLN/EUR;
- pozycje rachunku zysków i strat, sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez NBP na ostatnie dni miesiąca: I kwartału 2023 r. – 4,7005 PLN/EUR; I kwartału 2022 r. - 4,6472 PLN/EUR.

	PLN		EUR	
Pozycje bilansu	**31.12.2022**	**31.03.2023**	**31.12.2022**	**31.03.2023**
Aktywa/Pasywa razem	781 243	765 057	166 580	163 631
Aktywa trwałe	274 880	285 892	58 611	61 147
Aktywa obrotowe	506 363	479 164	107 969	102 484
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	21 311	24 928	4 544	5 332
Zapasy	105 755	102 715	22 550	21 969
Należności krótkoterminowe	150 320	121 407	32 052	25 967
Należności długoterminowe	40 018	13 808	8 533	2 953
Zobowiązania długoterminowe	209 394	194 816	44 648	41 667
Zobowiązania krótkoterminowe	547 224	545 416	116 681	116 654
Kapitał własny	24 625	24 825	5 251	5 310
Kapitał podstawowy	129 982	129 982	27 715	27 801